

Než podepíšeš smlouvu, vždycky se snaž zmapovat možné situace ze 4 různých úhlů pohledu:

1. JÁ

- Co se stane kdybž se rozbiju v autě?
- Co se stane kdybž se rozvedu?
- Co se stane, když přijdu o práci?
- Co se stane, když spadnu do exekuce?
- Co se stane, když nebudu schopen splácet?
- Co se stane, když budu mít zdravotní problém?

.....

.....

.....

.....

.....

2. POSKYTOVATEL

- Co se stane když vaše firma zbankrotuje?
- Co se stane, až vy u firmy nebudete?
- S kým budu řešit případné plnění této smlouvy?
- Jak a s kým budu u vás komunikovat?
- Do jaké výše jsou pojištěny mé vklady u vás?

.....

.....

.....

.....

3. PRODUKT

zmapuj přesně, jak je sestavený daný produkt.

Jaké přesně rizika kryje (u kojistek)

Jakou dobu jsi smlouvou vázán a co když budeš chtít ukončit dříve

co se stane po ukončení vázaného období?

Kdy mohu vypovědět smlouvu a s jakou výpovědní lhůtou?

.....

.....

.....

.....

.....

4. TRH

Přijde finanční krize, co bude s mým produktem?

Dojde k dramatickému zvýšení cen energií (u dodávek energií)

Dojde k masivnímu poklesu cen energií

Zvýší/sníží se úroková míra

Dojde ke změně kurzu CZK / EUR / USD

.....

.....

.....

.....

.....

© Arnošt Štěpánek, Finanční pohoda 2019